

Flex Uitzendwerk



Nieuw: Flex (Uitzend) Agentschap

Vanaf zomer 2012



UITZENDWERK MAKEN VAN JE CONTACTEN EN JE KENNIS VAN JOUW BRANCHE. ONLINE EN/OF VANUIT JE EIGEN HUIS. MAXIMALE VRIJHEID EN ALLE RUIMTE OM TE ONDERNEMEN. IDEAAL VOOR PROFESSIONALS MET VEEL KENNIS VAN EEN BRANCHE.

Aangeboden:

- Flex Agentschap Franchisecontract.
- Voeg in zes maanden een eigen uitzendbureau aan je bedrijf toe.
- Geen investering noodzakelijk, geen startfee.
- Geen regio indeling, geen keurslijf; wel klantbescherming.
- Optimale begeleiding en coaching.
- Break-even garantie.

Gezocht:

- Ondernemers die aan hun bestaande bedrijf een nieuwe activiteit willen toevoegen: een uitzendbureau beginnen als Shop-in-Shop.
- Ondernemers met sterk netwerk en een dito drive.
- Beschikken over voldoende ruimte en tijd om een uitzendbureau op te bouwen.
- Minimaal 3 jaar ondernemers ervaring.

Op eigen benen staan begint met het zetten van de eerste stap

Echte ondernemers zijn van alle markten thuis. Echte ondernemers willen meer. Weten van geen ophouden. Hun bedrijf moet groeien: in de lengte en/of in de breedte. Daarom zoeken zij continu naar nieuwe kansen. Bijvoorbeeld een uitzendbureau als shop in de eigen shop. Zij kiezen voor het Flex Agentschap.

Een unieke franchise formule, om additionele omzet te verwerven door gebruik te maken van je bestaande contacten en reeds aanwezige middelen, zoals winkelruimte en infrastructuur.

Word Flex Uitzendagentschap. Run vanuit je bestaande bedrijf er ook een succesvol uitzendbureau bij. Sluit je aan bij de succesvolle uitzendformule van Flex Uitzendwerk. Je bent verzekerd van 6 maanden Break-Even Garantie. Voor de goede orde: Break-Even betekent bij Flex dat je gemiddeld per fte € 4.000,00 per maand aan marge-omzet genereert. Kortom, in zes maanden leren we je het uitzendvak en daarna ben je ook volleerd uitzendondernemer met je eigen Flex agentschap als Shop-in-Shop.

Interesse om de pilot Shop-in-Shop van Flex te starten?
Het Flex Agentschap.



Ben jij de Ondernemer die we zoeken?

Lijst van eigenschappen

- Heb je minimaal 3 jaar ervaring als ondernemer?
- Ben je in staat om uit je bestaande netwerk, uitzend-omzet te halen?
- Ben je flexibel en ben je bereid 20 uur per week aan dit concept te spenderen?
- Beschik je over een eigen winkel/bedrijfsruimte met ruimte voor een Shop-in-Shop agentschap?
- Ben je bereid om circa € 5.000 te investeren in je nieuw te starten agentschap?
- Ben je bereid om een intercedent-opleiding te volgen? (10 avonden week)
- Ben je bereid je te houden aan de spelregels van een franchise keten?
- Beschik je over voldoende mensenkennis?

In zes maanden naar het volwaardig partnerschap!

Met deze Shop-in-Shop formule ben je in zes maanden tijd een volledig zelfstandig Flex agentschap. Het begint met een grondige kennismaking. Hebben beide partijen vertrouwen in elkaar dan teken je het franchise contract en start jouw trainingsfase (5 x 2 dagdelen). Je leert de fijne kneepjes van het Flex Uitzendwerk. Heb je die onder de knie? Dan begint het echte werk. Je start onder professionele begeleiding met je eigen Flex kantoor. Een garantie heb je al. De unieke Flex Break-Even garantie. Wij garanderen je dat je binnen zes maanden € 4.000 per FTE aan margeomzet draait. Lukt dit niet, dan treedt na het Go/No Go moment de garantieregeling in werking!



Aanmeldingsprocedure	Duur	Kosten
Kennismakingsfase	3 gesprekken + check referenties	Gratis
Contractfase	2 gesprekken	Gratis
Trainingfase	5 x 2 dagdelen	€ 990,00
Opstartfase	6 maanden	Investerings- en aanloopkosten
Go or No Go fase	BEP-check	Gratis



Wat biedt de Flex Uitzendagentschap Franchiseformule?

Ons doel is heel kort samen te vatten: Een goed draaiend Shop-in-Shop van de grond te tillen. Dat begint met een goed businessplan. De juiste opleiding en begeleiding. Een perfect geoutilleerde back office voor je automatisering, je verloning en facturatie plus helpdesk maakt het werken heel plezierig. Ook de verkoopondersteuning is perfect geregeld. Met een uitgekiend wervingsplan voor het vinden van uitzendkrachten en klanten. Compleet met een goed gevulde communicatie toolkit, waaronder een handige marketingplanner. En, last but not least, de Break-Even Garantie van Flex. Dat doet geen enkel franchise organisatie ons na.

Het Flex Agentschap verdienenmodel

De voor de handliggende vraag: Hoeveel ga je uiteindelijk verdienen? Dat hangt uiteraard van je eigen inspanningen. Natuurlijk kan een economisch dipje je cijfers negatief beïnvloeden. Gaan we uit van het gemiddelde, dan geeft het onderstaande staatje je een goed beeld van de te verwachten opbrengsten.

Huisvesting	500,00	
Reclame Adwords, flyers, mailings, vacaturesites	6.000,00	500,00 per maand
Officekosten	2.000,00	Schatting
Totaal Kosten	8.500,00	
Opbrengsten conform 60% van de Benchmark Rabobank	48.840,00	9.768 uur à € 5 marge (188 uur per week)
Bruto Winst voor aftrek franchisefee	40.340,00	
Bruto Winst na aftrek franchisefee	28.130,00	

Nog kritische vragen?

Heel verstanding! Bel nu Erwin Keijzer 06 – 13 37 89 29 of Frans Kragten 06-53429044 met al je kritische vragen. Of stuur een mail naar franchise@flexuitzendwerk.nl . Je krijgt snel bericht.

